

# スマートメーターデータ分析による エネルギー小売事業 最適化支援サービス

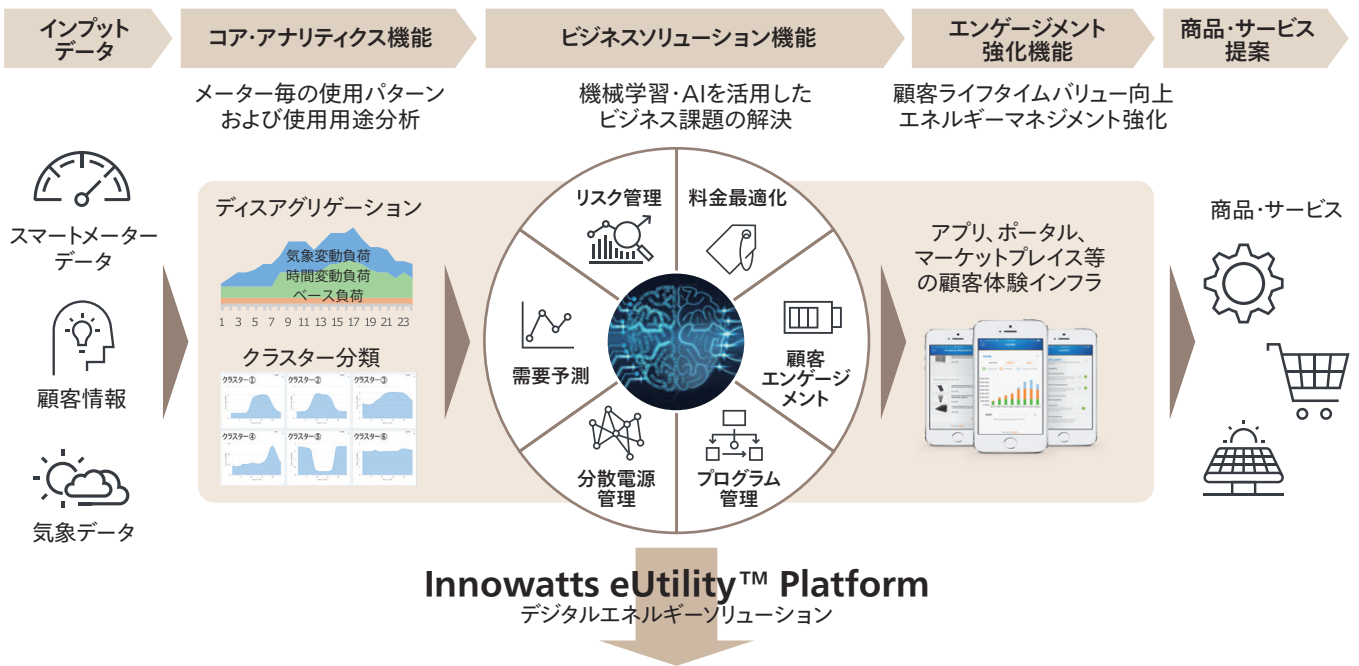
Innowatts社"eUtility™"プラットフォーム

電力小売全面自由化の進展に伴う小売事業者間の価格競争の激化により各社の事業採算性は低下傾向にあります。さらに、今後の人口減少、省エネの進展、および自家消費型太陽光の普及等により、系統からの供給電力量は減少することが予想されるため、各小売事業者は従来の新規顧客の獲得だけでなく、既存顧客の離脱防止の強化等による事業採算性の改善が事業存続のために必須となります。

電力小売事業者における事業採算性向上の成功要因はスマートメーターの活用です。アビームコンサルティングは、欧米で豊富な実績をもつInnowatts社"eUtility™"プラットフォームを活用し、日本国内の電力小売事業者における事業採算性の向上をご支援します。

## Innowatts社ソリューション"eUtility™"プラットフォーム概要

Innowatts社が機械学習やAI等のデジタルテクノロジーより独自に開発した"eUtility™"プラットフォームは、電力小売事業者におけるマーケティング部門、調達部門の両部門に対して、収益向上およびコスト削減の実現をご支援します。



**〈調達部門向け〉コスト削減ソリューション**

- 需要予測**
  - ボトムアップアプローチによる需要予測
  - トップダウンアプローチとの融合
- リスク管理**
  - 需要家別リスクおよびコストプロファイル
  - リスクレポートおよびコンプライアンス管理
- 分散電源管理**
  - 分散電源やDR適合顧客の特定
  - 分散電源リスク特定およびモニタリング

**〈マーケティング部門向け〉収益向上ソリューション**

- 料金最適化**
  - 料金プラン最適化
  - 収益インパクト評価
- 顧客エンゲージメント**
  - エネルギー使用量/コストの見える化
  - スマートアラート提供
- プログラム管理**
  - ターゲット顧客特定
  - 顧客毎の最適商品/サービス提案

## eUtility™プラットフォーム導入メリット

eUtility™プラットフォームの活用により、調達部門における調達リスクの低減だけでなく、マーケティング部門における効率的な顧客エンゲージメントの強化が可能となるため、小売事業全体でのコスト低減および収益向上により高い投資対効果の実現が可能となります。

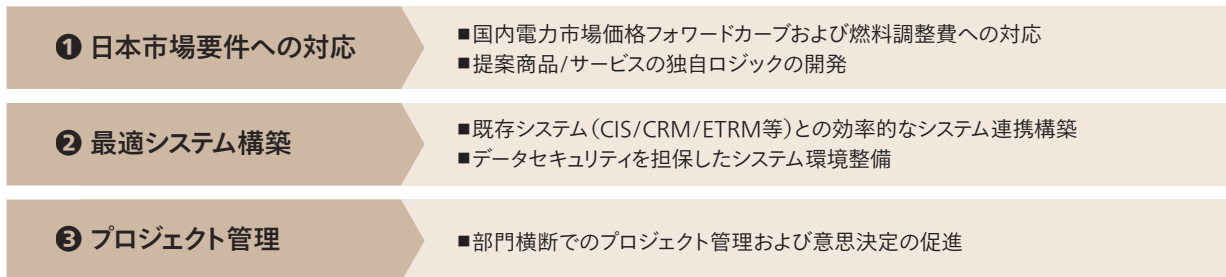


実績 ※欧米における導入実績値。数値はInnowatts社評価による。



## アビームコンサルティングの提供価値

アビームコンサルティングはエネルギー業界における豊富な知見、およびシステム構築に関する数多くの実績を保有しており、お客様にとって最適な事業運営の実現をご支援いたします。



## 導入アプローチ

Innowatts社の戦略パートナーであるアビームコンサルティングは、同社eUtility™プラットフォームの導入にあたっての投資対効果算定から導入・運用までワンストップにてご支援いたします。

