ABeam Consulting®

URL：www.abeam.com/jp

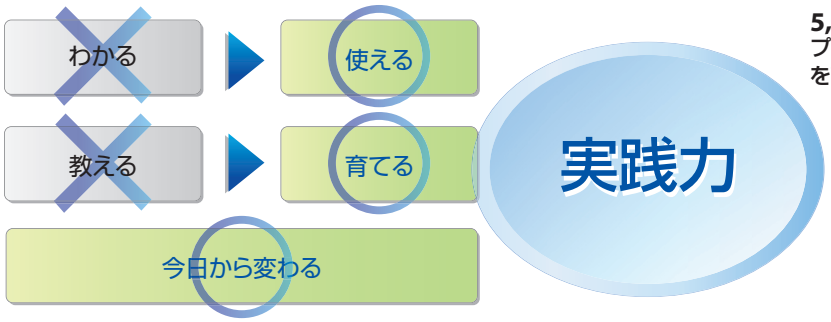
ビジネスコアスキル研修

ビジネスコアスキルとは、業種や業態を問わずすべてのビジネスパーソンに求められる基礎的なスキルを指しています。ビジネスのあらゆる場面で必要になる“考える”“聞く”“書く”“話す”スキルがビジネスコアスキルです。競争の激化や経営の高スピード化がグローバルに展開される中、各企業に所属する１人１人の“個の力”が強く求めるようになっています。自ら考え行動し課題解決や目標達成ができる人材を育て、企業の総合力を強くしていくためにこのビジネスコアスキルが有効です。

なぜアビーム研修が注目されているのか？

アビームコンサルティングは約 30 年にわたり多種多様な業界、業種でコンサルティングサービスを提供してきました。アビームコンサルティングの資産は“人”であり、１人１人の“個の力”をビジネスの根幹としています。クライアントの重要課題の解決やミッションの実現を限られた期間で行うためには、高いスキルを持った人材を継続的に提供し続ける必要があります。
そこで、アビームコンサルティングは人の育成に積極的に投資し、“高付加価値人材を短期間で育成する”ノウハウを蓄積しました。その結果、5,000 人を超えるコンサルタントを輩出し、多くのリアルパートナー企業に認められ、総合コンサルティングファームとして現在まで成長しました。「理解はしたが結局仕事では使えない」といったような研修への不満に対し“わかる”から“使える”へ、“教える”から“育てる”へ、そして“今日から変わる”アビーム研修の“実践力”を体感して下さい。

アビーム人材育成の使命



アビームコンサルティングの実績

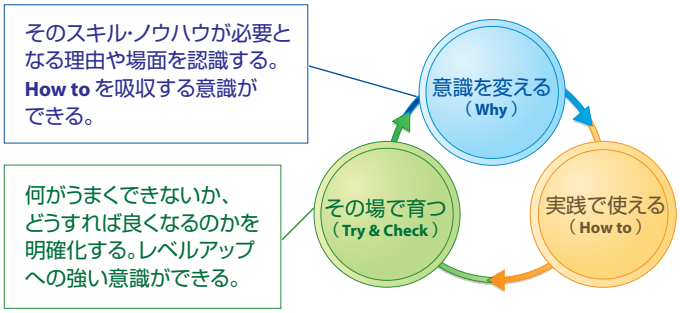
5,000 人を超える
プロフェッショナル集団
を育成

プロフェッショナルとは、自ら考え行動し、課題解決や目標達成ができる人材を意味しています

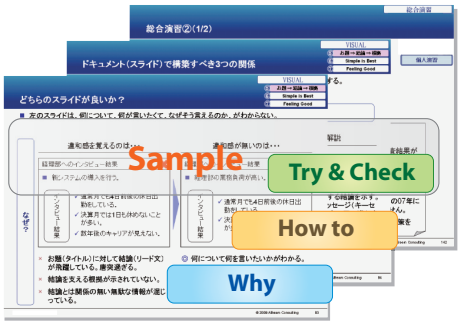
実践化サイクル

アビーム研修は“受講者が実践できるようになること”にこだわっています。スキルやノウハウは、受講者自身が現場でアウトプットして初めて価値があります。そのためには、How to（知識）をやみくもに覚えるのではなく、アウトプットへの意識を高めることが重要です。
アビーム研修はそのHow toが必要な理由や生かし方を提示し、理解を促進させます。さらに、研修内でHow toを実践するとともに、講師やサポーターなどが受講者の課題を指摘し、改善点や方法を明確にします。スキルチェックリストを用い、研修内容の習熟度チェックやフィードバックを行うことがあるのも特徴の１つです。
このWhy、How to、Try & Checkのサイクルを研修に組み込むことで、“知識”だけではなく“意識”を高められるのがアビーム研修の特徴です。

実践化サイクル



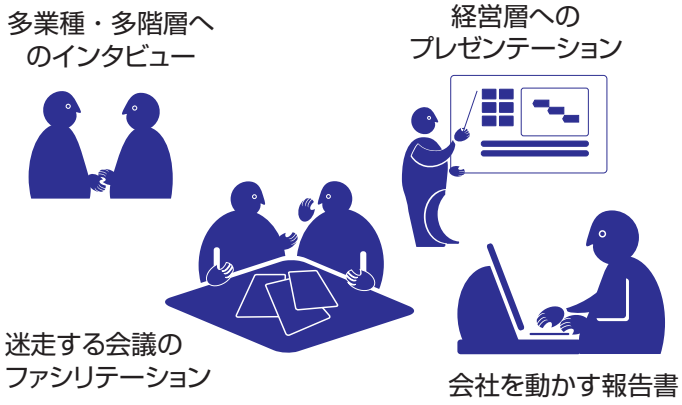
マテリアル



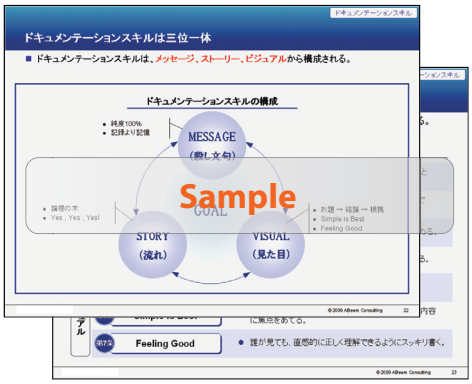
コンサルティング現場のスキル・ノウハウをそのまま研修に

アビームコンサルティングのコンサルタントはビジネスコアスキルを駆使し、現場でのクライアントの要求に価値を提供しています。日々の業務の中で数多くのコンサルタントが実践し、時には旧来のやり方を見直してより結果を生む方法に変えてきました。
「学問という印象があって仕事とは結び付けられない」「ポイントがいろいろ出てきたけれど、結局頭が整理できずに仕事で使えなかった」など、一般的な研修で聞かれる悩みを解決します。“現場で実践し、現場でブラッシュアップされてきたスキル・ノウハウ”、これがアビーム研修が実践で使える理由です。

コンサルティング現場のスキル・ノウハウ



マテリアル



現役トップコンサルタントが直接指導

アビーム研修では参加者のアウトプットに対して、現場で日々それを実践する現役のトップコンサルタントがフィードバックを行います。何ができていないのか、なぜできていないのか、どうすればできるのか、をその場その場で認識し繰り返しTry&Checkを行います。さらには、講義やフィードバックを行う講師自体がそのスキルを体現するお手本であり、研修を通じて本物の実践スキルを体感することができます。
チェンジマネジメント（意識改革）、現場で使えるインプット、そして、その場で実践し改善していく。コンサルティングファームであるアビームコンサルティングだからできる“その場で育てる”研修を体感してください。

斎藤 岳
戦略事業部
プリンシパル

東京大学、同大学院卒。
戦略系コンサルティングファームを経て現職。
「1回の会議・打ち合わせで必ず結論を出す技術」他、
執筆、寄稿多数。社内、社外にて多数登壇中。

安部 慶喜
プロセス&テクノロジー第4事業部
プリンシパル

立命館大学、同大学院卒業後、現職。
大規模業務改革、チェンジマネジメントなどのプロジェクト経験多数。
熱い講義が社内、社外で好評。

研修実績、コースラインナップ

大手総合商社、大手都市銀行、
大手電気メーカー、大手ソフトウェア会社、
大手通信会社、大手小売業、
六本木ヒルズアカデミー、ジョブウェブ、
他多数

コースラインナップ

考える	聞く	書く	話す
ロジカルシンキング	インタビュー	ドキュメンテーション	プレゼンテーション

ファシリテーション
ビジネスコアスキル総合演習
提案型営業

2013.9　本資料の無断転載・複製を禁じます　Copyright©2013 by ABeam Consulting, All rights reserved.